

Wir bauen die Welt von morgen.



## Hauptversammlung 2024



© Vladimir Caribb

Juan Santamaría Cases, CEO

25. April 2024



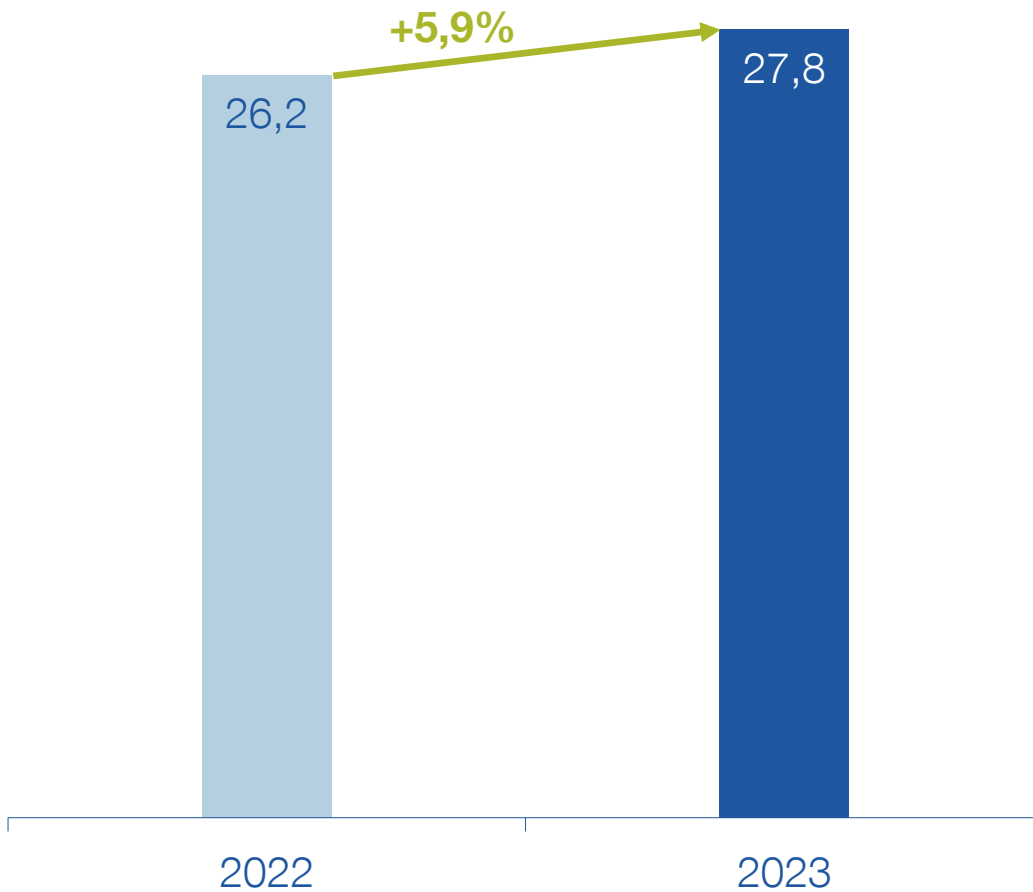
## Überblick 2023

- Erfolgreiches Jahr
- Fortgesetztes Umsatz- und Gewinnwachstum
- Hervorragender Cashflow
- Weitere Erhöhung des Auftragsbestands, insbesondere in den Märkten Hightech, Energiewende und nachhaltige Infrastruktur

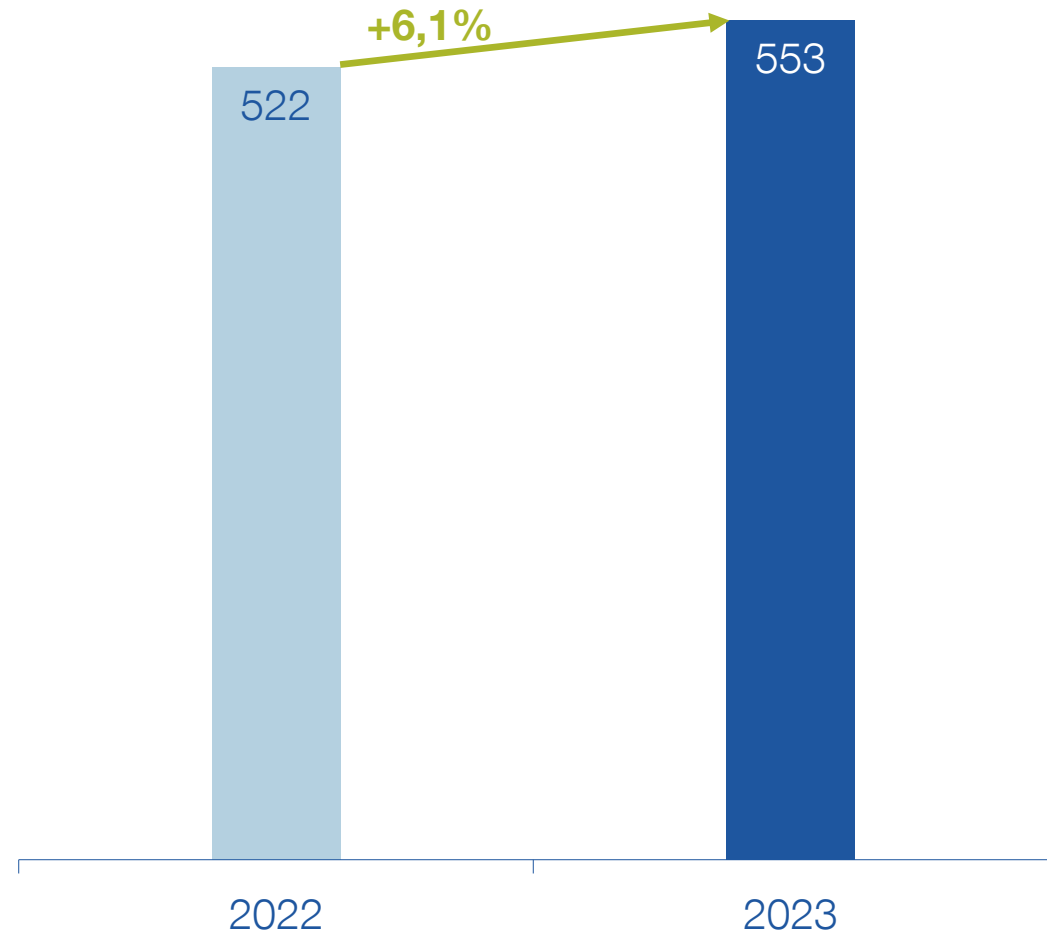


## Umsatz und Gewinn

Umsatz (Mrd. Euro)

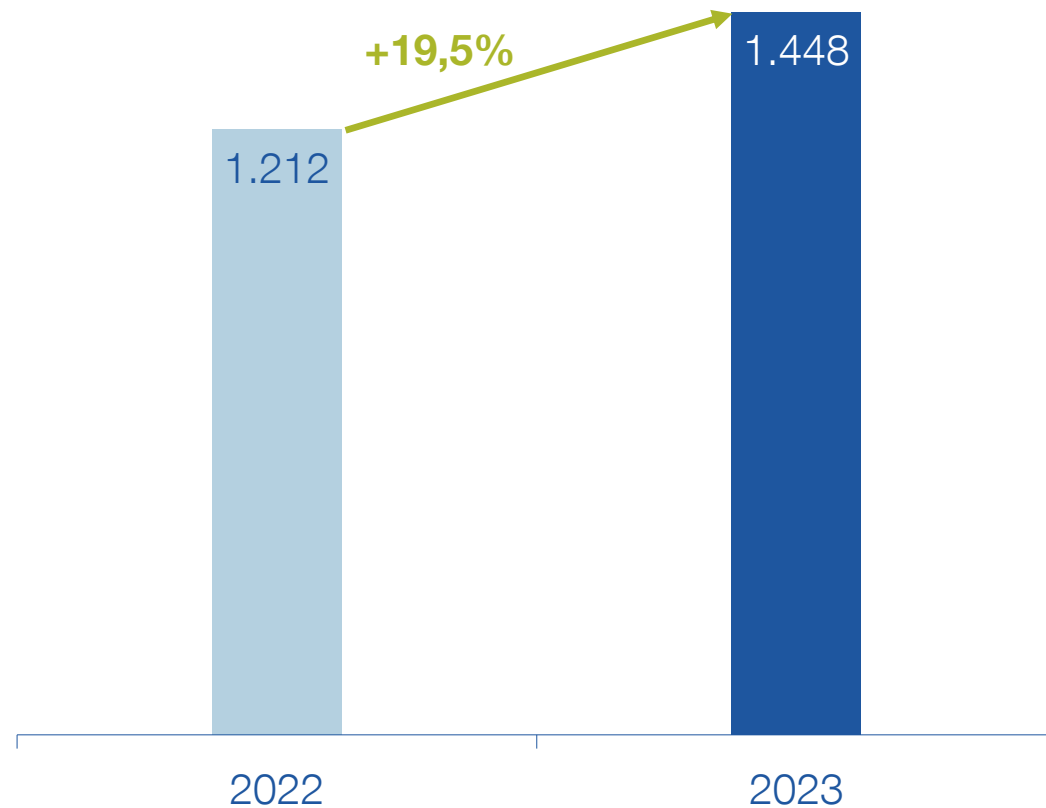


Operativer Konzerngewinn (Mio. Euro)

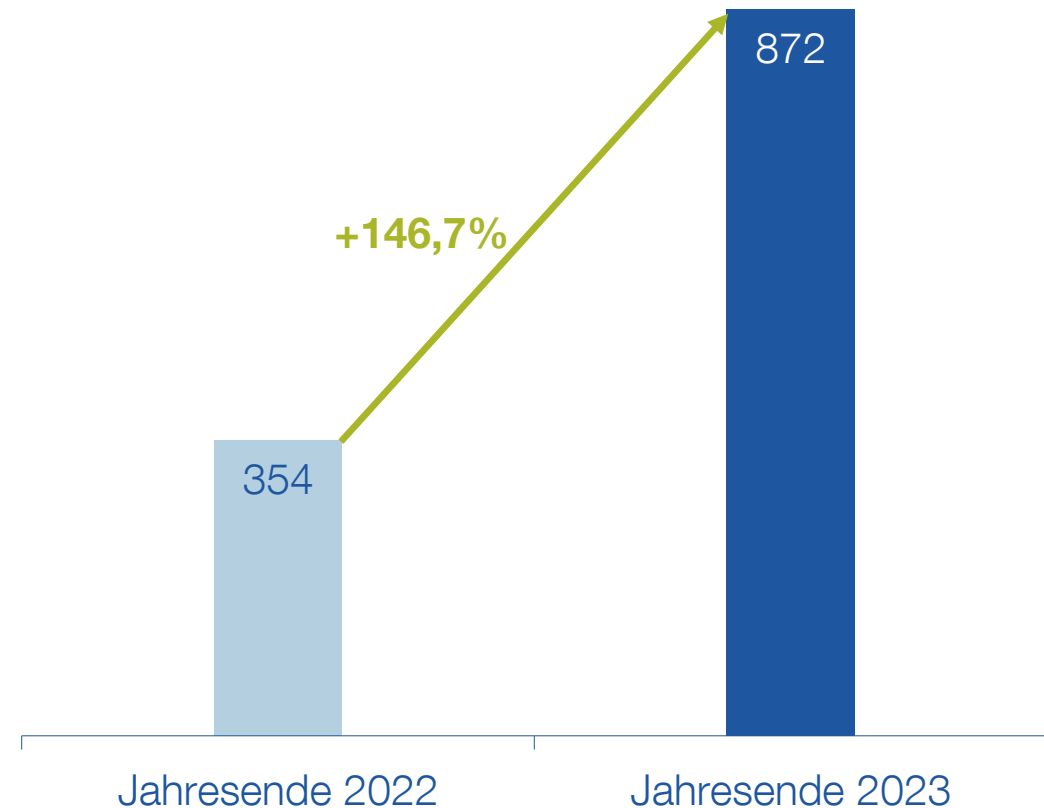


## Cashflow und Nettofinanzvermögen

Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit\*  
(Mio. Euro)



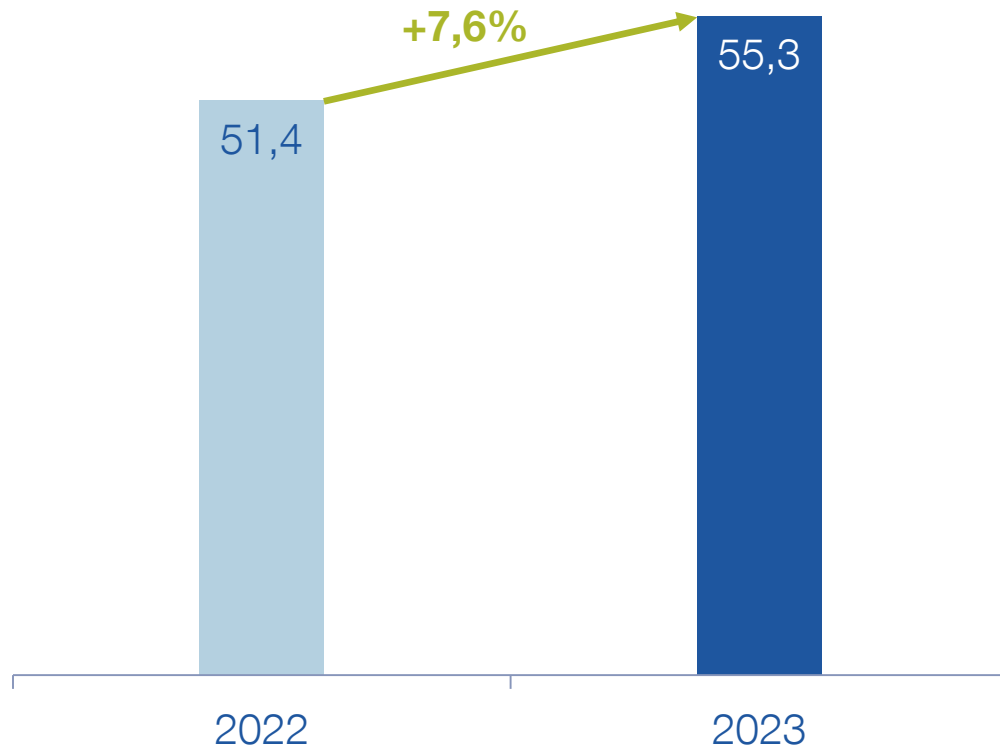
Nettofinanzvermögen (Mio. Euro)



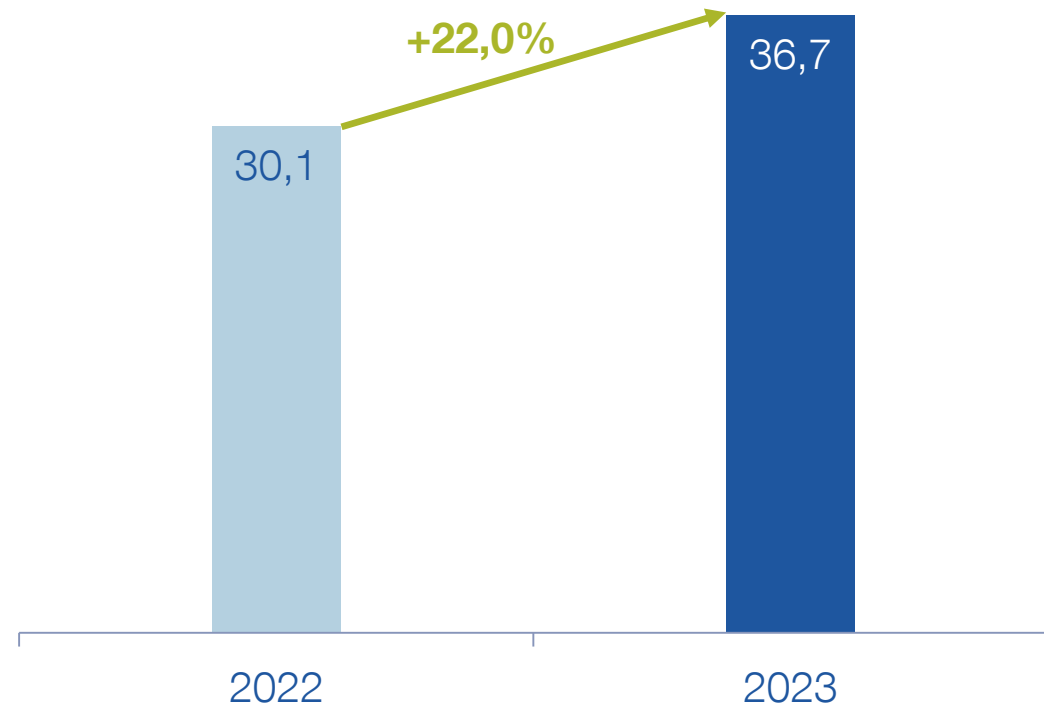
\* Cashflow-Zahlen vor Factoring und bereinigt,  
d.h. ohne außerordentliche Zahlungen

## Auftragsentwicklung

Auftragsbestand (Mrd. Euro)



Auftragseingang (Mrd. Euro)





Wir bauen die Welt von morgen.





## HOCHTIEF Americas



**Unsere Division HOCHTIEF Americas, die im Wesentlichen aus den Gesellschaften Turner und Flatiron besteht, hat sich erneut eindrucksvoll entwickelt.**

- Umsatzerlöse von 18,1 Mrd. Euro 4% über dem Vorjahreswert
- Operatives Ergebnis vor Steuern in Höhe von 422 Mio. Euro stieg im Vergleich zum Vorjahr um 14%
- Auftragseingang in Höhe von 21,2 Mrd. Euro wuchs im Vergleich zum Vorjahr um 3,6 Mrd. Euro bzw. währungsbereinigt um 24%
- Auftragsbestand von knapp 30 Mrd. Euro

## HOCHTIEF Asia Pacific



**Unsere Aktivitäten in der Division HOCHTIEF Asia Pacific beziehen sich auf die operativen Gesellschaften der CIMIC-Gruppe. Das Geschäft entwickelte sich erneut positiv.**

- Umsatzerlöse stiegen um 11% auf 8,1 Mrd. Euro
- Operatives Ergebnis vor Steuern in Höhe von 229 Mio. Euro im Jahr 2023

- Operatives Nettoergebnis in Höhe von 179 Mio. Euro
- Auftragsbestand mit 19,5 Mrd. Euro im Vergleich zum Vorjahr stabil



## HOCHTIEF Europe



### **Die Division HOCHTIEF Europe hat sich weiterhin gut entwickelt.**

- Umsatz in Höhe von 1,3 Mrd. Euro stieg im Vergleich zum Vorjahr um 5%
- Operatives Vorsteuerergebnis von 64 Mio. Euro im Jahr 2023
- Sehr starker Auftragseingang von 3,6 Mrd. Euro im Jahr 2023 im Vergleich zu 1,5 Mrd. Euro im Vorjahr
- Auftragsbestand Ende Dezember bei 6,0 Mrd. Euro, Anstieg um 42% gegenüber dem Vorjahr

## Abertis



**HOCHTIEF ist mit 20% an Abertis - einem international führenden Mautstraßenbetreiber - beteiligt.**

**Global führende Rolle wird weiter ausgebaut.**

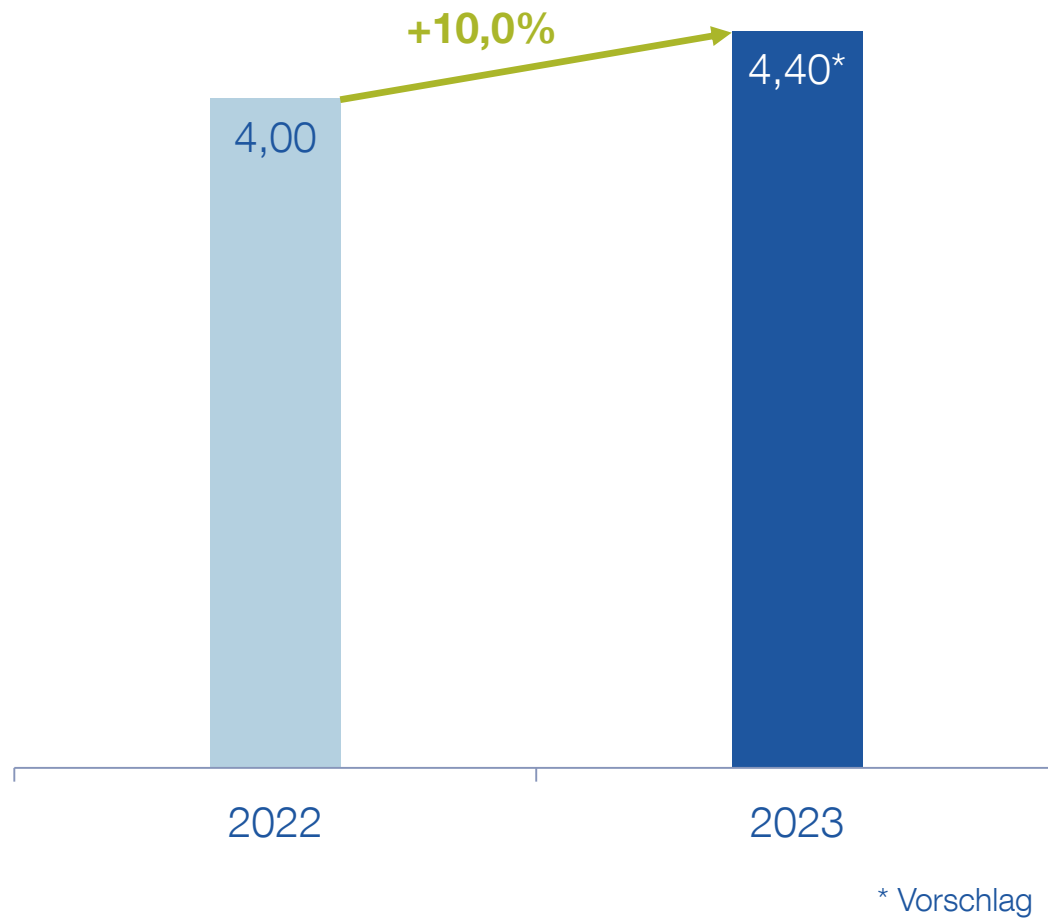
- Tägliches Verkehrsaufkommen legte 2023 im Vergleich zum Vorjahr um 3% zu
- Umsatz von 5,5 Mrd. Euro, 8% mehr als im Vorjahr

- Nettogewinn von Abertis (vor PPA) von 767 Mio. Euro, gegenüber 668 Mio. Euro im vorangegangenen Zeitraum
- HOCHTIEF erhielt Dividende von 119 Mio. Euro



## Dividende

Dividende (Euro je Aktie)



## Konzernstrategie

- Konsolidierung unserer Stellung in unseren Kernmärkten
- Risikoprofil weiter reduzieren
- Weiterer Ausbau der Präsenz in Hightech-Märkten
- Ungenutzte Synergien erschließen
- Investition von Eigenkapital in Infrastruktur-Wachstumsmärkte
- Nachhaltigkeitsplan 2025





## Hightech-Märkte

- Wachstumschancen in schnell wachsenden Hightech-Märkten wie
  - Energiewende
  - Neue Mobilität
  - Digitalisierung
- Rund 50% der neuen Aufträge im Jahr 2023





## Digitale Infrastruktur

- Rasante Expansion, getrieben von Cloud-Computing und Künstlicher Intelligenz
- USA: Turner erhielt Aufträge für neue Rechenzentren im Wert von 2,8 Mrd. USD.
- Australien: CIMIC gewann Aufträge in Hongkong, auf den Philippinen und in Malaysia im Wert von 400 Mio. AUD.
- Europa: HOCHTIEF erhielt mehrere Aufträge in Deutschland und in Nachbarländern.
- 2024 wird Turner seine Präsenz in Europa erweitern, um hier zusammen mit lokalen HOCHTIEF-Gesellschaften seine US-Kunden zu bedienen.





## Energiewende

- Führender Anbieter im Bau von Gigafabriken für Elektrofahrzeug-Batterien in den USA
- CIMIC baut Infrastruktur mit Batteriespeicher- und Energieübertragungssystemen
- Rohstoffe entscheidend für die Energiewende
  - CIMIC-Tochtergesellschaften erhielten Aufträge für Lithium und Nickel





## Nachhaltige Mobilität, Smart Cities

- Langfristiger struktureller Wachstumsmarkt
- Flatiron Hauptauftragnehmer für ein Projekt in der San Francisco Bay Area mit autonomen Fahrzeugen
- Stadtbahnsysteme in Canberra and Kanada
- Breitband-Glasfasernetz in Kalifornien





## Soziale und Tiefbau-Infrastruktur

- Ausgewählte Auftragseingänge:
  - Construction Management für das neue Stadion des NFL-Teams Tennessee Titans und ein Krankenhaus in Texas
  - Bundaberg Hospital in Australien





## Minimierung des Risikos

- Kontinuierliche Anpassung und Optimierung unserer Risikomanagementprozesse
- Anteil der risikoärmeren Vertragsarten auf etwa 85 Prozent erhöht
- Bauherren und HOCHTIEF profitieren gleichermaßen: Planbare Ergebnisse



**RISK  
Management**

**Strategy**

**Accept**

**Mitigate**

**Reduce**

**Avoid**

**Trans**



## Lieferkette und Logistik

- SourceBlue von Turner führendes Unternehmen für strategisches Lieferkettenmanagement in der US-Bauindustrie
- Innovative Lösungen, die Kunden helfen, Hindernisse in der Lieferkette zu überwinden
- Höhere Sicherheit bei Zeitplänen, Budgets und Projektergebnissen
- Ausweitung auf Nicht-Turner-Projekte im gesamten Konzern





## Kapitalallokation/Anlagestrategie

- Start zur Investition von Eigenkapital in Hightech-Wachstumssektoren
  - 150 Mio. Euro 2023
- Schnellladenetz für Elektrofahrzeuge in Deutschland
- Solarfarmprojekte in Australien
- Novopro-Übernahme zur Stärkung des technischen Know-hows in der Lithiumverarbeitungstechnologie
- Erhöhung der Beteiligung an Thiess auf 60%





## Deutscher Markt

- Auftragseingang mit 2,9 Mrd. Euro fast verdreifacht
- Mehrere PPP-Projekte akquiriert
  - Justizzentrum in Frankfurt am Main
  - Forschungseinrichtungen und Universitäten
  - Berliner Sitz des Bundeskriminalamts
- Auftrag für die zweite neue Brücke über den Rhein zwischen Köln und Leverkusen
- Große Chancen für soziale, Verkehrs- sowie Hightech-Infrastruktur in Deutschland wie auch in anderen europäischen Ländern



A1 bridge, Leverkusen, Germany



## ESG

- Strategische Priorität
- Scope-1- und Scope-2-Emissionen: klimaneutral bis 2038
  - Zusätzliche kurzfristige Reduktionsziele bis 2030 festgelegt
- Klimaneutral (Netto Null) bis 2045
- Fahrplan zur Dekarbonisierung entwickelt
- 18. Jahr im Dow Jones Sustainability Index
- MSCI hob das ESG-Rating des Konzerns von AA auf AAA an, dem besten Rating der Branche





## Zusammengefasst

- HOCHTIEF gut aufgestellt
  - Wichtigste entwickelte Märkte
  - Geografische und währungsspezifische Diversifizierung
  - Risikoärmerer und wachsender Auftragsbestand
- Starkes Wachstum in traditionellen Kernaktivitäten und in Hightech-Infrastrukturmärkten
- Nächste Phase der Strategie eingeleitet, Eigenkapital in Wachstumsmärkte zu investieren
- Unsere Guidance für 2024 ist es, einen operativen Nettogewinn zwischen 560 und 610 Mio. Euro zu erzielen, was einer Steigerung von bis zu 10% gegenüber dem Vorjahr entspricht.





## Hauptversammlung 2024





## Hauptversammlung 2024



© Robert G. Gomez